



**CHEF DE SERVICE
SERVICE COMMERCE
POLE CADRE DE VIE**

Située à huit kilomètres à l'ouest de Paris, dans le département des Hauts-de-Seine, Rueil-Malmaison est la commune la plus étendue du département avec ses 1470 hectares et compte 80000 habitants. Elle bénéficie d'une situation privilégiée avec ses 520 hectares d'espaces verts et sa proximité avec le quartier d'affaires de la défense.

Mission principale :

Collaborateur (rice) direct(e) du DGA, le Directeur (rice) du service est chargé(e) d'accompagner et de mettre en œuvre la politique de dynamisation commerciale, de développer l'attractivité commerciale de la ville pour attirer de nouvelles enseignes. Il/elle aura également pour mission de développer des partenariats avec les propriétaires, agences immobilières et commercialisateurs afin de mettre en relation l'offre (locaux vacants) et la demande (porteurs de projets). Il/elle devra gérer les DIA en collaboration avec la direction de l'Urbanisme. Le Directeur (rice) du service aura aussi pour rôle de manager et de fédérer une équipe pour remplir les objectifs fixés par la Municipalité.

Fonctions	Activités découlant des fonctions
<p>Diriger le service et piloter les projets. Organiser et animer l'équipe du service, accompagner les évolutions professionnelles</p> <p>Etre force de proposition sur les grands projets de la ville. Fédérer les partenaires publics et privés autour d'actions communes. Proposer des initiatives destinées à dynamiser les activités commerciales, par secteur, dans l'ensemble de la ville</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Fédérer et mobiliser l'équipe du Service Commerce sur ses missions. - Accompagner les évolutions de carrière, la formation en lien avec la DRHF. - Animer des réunions hebdomadaires - Etre chargé d'établir des relations de confiance avec les commerçants et développer un partenariat efficient - Etre en relation permanente avec les partenaires institutionnels CMA 92, CCIP 92, Fédérations professionnelles et professionnels de l'immobilier commercial - Etre à l'écoute des commerçants pour mieux répondre à leur demande et appréhender leurs projets - Instaurer une dynamique d'actions à travers un partenariat actif en lien avec l'organisation des commerçants
<p>Préserver la diversité commerciale et artisanale de la ville et veiller à</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Gérer l'observatoire du commerce. - Mettre en place des tableaux de bord

l'équilibre dans la session de baux des commerçants

Travailler en transversalité avec des interlocuteurs internes et externes.

Développer l'attractivité de la Ville et valoriser le tissu commercial et artisanal auprès des investisseurs. Accompagner les porteurs de projets.

Gérer les marchés Forains

Développer des actions de communication, valoriser les filières innovantes. Accompagner les commerçants dans une démarche de Développement Durable

Gérer le budget du service

- Mettre en adéquation de l'offre et de la demande commerciale
- Accompagner et professionnalisation des commerçants par le biais de colloques thématiques
- Travailler en transversalité avec les services de la ville sur les projets transversaux, participer aux réunions. Assurer un rôle d'expertise
- Développer le relationnel avec les différentes Directions de la ville

- Promouvoir le tissu commercial de la ville, attirer de nouvelles enseignes, favoriser l'implantation de nouveaux commerces
- Fédérer les commerçants au sein de l'association des commerçants et artisans de Rueil (Rueil commerces plus)
- Participer aux salons professionnels et aux différentes commissions.
- Accompagner la mise en place d'actions commerciales

- Développer l'attractivité des marchés de la commune. Gestion au quotidien avec le délégataire des marchés forains de la DSP et avec l'association des commerçants concernés

- Développer des actions de communication en lien avec le service communication.
- Accompagner par des actions de communication les commerçants et les consommateurs pour qu'ils s'engagent dans des actions de développement durable.

- Elaborer et gérer le budget du service.
Vérifier le paiement des factures par le comptable de la commande publique

Profil :

Diplômé(e) d'une formation supérieure en commerce, économie-gestion, développement local et/ou aménagement, urbanisme.

Vous êtes autonome, réactif et disponible.

Votre aisance relationnelle vous permet de travailler de manière transversale et multi-partenariale.

Vous maîtrisez l'outil bureautique et avez des qualités rédactionnelles. De plus, vous avez un grand sens du service public et du devoir de réserve.

Enfin, vous disposez de bonnes connaissances du cadre législatif et réglementaire des collectivités territoriales, ainsi que des acteurs du commerce, des problématiques commerciales en milieu urbain et périurbain, et de la réglementation relative à l'urbanisme commerciale, sont attendues.

Une expérience de management est absolument nécessaire.

Tous les postes de la Ville de Rueil Malmaison sont ouverts aux travailleurs en situation de handicap.

Avantages :

13ème mois, régime indemnitaire attractif, Amicale du personnel, RTT

Merci d'envoyer vos CV et lettres de motivation à l'attention de M Le Maire :

Soit par mail:

candidatures@mairie-rueilmalmaison.fr

Soit par courrier :

Direction des Ressources Humaines et de la Formation

13 Boulevard Foch

92500 RUEIL MALMAISON